

Nouvelle direction pour Sud Industrie Services avec le concours du Cabinet Transactions des Alpes



Sud Industrie Services, entreprise annécienne de négoce et assemblage de pièces industrielles, créée en 1962, est passée en 1990 sous la houlette de Bernard Dumont.

L'entreprise, entourée d'un réseau de décolleteurs, frappeurs à froid, fondeurs, plasturgistes analyse les besoins, recherche le sous-traitant optimal, contrôle la qualité et stocke différentes pièces, assurant un service « just in time » à ses clients.

La force de l'entreprise réside dans sa souplesse d'adaptation aux besoins du client, sa capacité à répondre aux besoins spécifiques des différents domaines d'activité, à sa notoriété.

La structure a connu un développement important sur la vague du turbo automobile : ouverture à l'export, création d'un site logistique à Villaz, d'une filiale en Turquie, investissements dans la technologie laser et robotique, ouverture aux domaines aéronautique, et spatial.

Par le biais de sa filiale GTI, elle assure l'assemblage de pièces par soudure ou boutelage. Cette activité difficile à réaliser par les ateliers industriels traditionnels (fonderie, décolletage ... offre un service complémentaire.

Bernard Dumont, retraité, a fait appel à Philippe Navaux, au sein du Cabinet Transactions des Alpes pour rechercher un successeur qui pérennise l'entreprise.

Pierre Michard, diplômé de l'Ecole de Management de Grenoble, est doté d'une solide expérience internationale en marketing et développement d'affaires.

Les secteurs automobile, aéronautique et ferroviaire constituent le cœur de son activité professionnelle. (Alstom – Bombardier Transportation – Bosal – Renault)

La société SIS représente le tremplin idéal pour le virage qu'il souhaite apporter à sa carrière. Homme de terrain, habitué à la gestion d'équipes et au management de projets techniques, il va insuffler à SIS une dynamique nouvelle.

Dotée d'une équipe de 23 salariés, SIS réalise un Chiffre d'affaires de plus de 6 000 000 Euros. La vision stratégique de la nouvelle direction va développer les ventes dans un environnement technique et international.

La réputation bien établie de l'entreprise, détentrice de nombreuses certifications, la personnalité du repreneur et la qualité de l'équipe en place, présentent cette reprise sous les meilleurs auspices !



Transactions des Alpes
Cabinet d'affaires spécialisé dans la **vente d'entreprises**

PME : Industrie - Services

20 ans d'expérience - 220 affaires gérées

06 81 67 26 94

74150 Massingy - 73440 Les Belleville

info@transactionsdesalpes.fr - www.transactionsdesalpes.fr